





aBusiness CRM



1

- aBusiness
- Akquise
- Adress-Selektion

2

 Anforderungen Collaboration Management

3

- Offerten & Aufträge
- Buchhaltung

4

- Weniger Datenbanken
- Mehr Resultate

«Seit wir mit den aBusiness-Tasks arbeiten, hat sich meine eingehende Mail-Flut von bis zu 25 Mails täglich auf 2 – 5 Mails reduziert.»



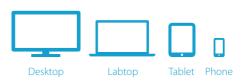
Dr. Jonathan Kreutner,
Schweizerischer
Israelitischer
Gemeindebund



aBusiness

Wünschen Sie sich schon lange mehr Effizienz im Betrieb? Entdecken Sie unsere Anregungen und Lösungen.

Die Software «aBusiness» ist nicht nur ein CRM, sondern eine komplette IT-Software für alle verfügbaren Geräte wie Tablets, Smartphones und Arbeitsplatz-Rechner.







Akquise

Dank aBusiness sehen Ihre Mitarbeitenden, wer anruft. Ist ein Kunde noch nicht in aBusiness angelegt, dann kann die Adresse sofort aus dem Telefonbuch übernommen werden. Bei Annahme des Telefonates werden Informationen angezeigt wie:

- Kontaktverlauf
- diesem Kunden zugeordnete Support-Tickets
- Umsatz des Kunden
- Zahlungen des Kunden
- u.v.m.

Die lückenlose Integration handelsüblicher Telefonapparate sorgt auch dafür, dass Ihre Vertriebs-Mitarbeitenden direkt aus ihren Kampagnen und Leads heraus wählen können.

Adress-Selektion

In aBusiness selektieren Sie Adressen hochpräzise und haben unzählige frei definierbare Kriterien zur Verfügung. Adressen können in aBusiness frei gruppiert werden.

Beispiele:

- Herr Huber ist Betreiber eines Mode-Shops und im Rahmen einer Aktion will er allen Frauen bis 20, die im Januar eine Michael Kors-Tasche angesehen haben, einen Gutschein senden.
- Herr Binder organisiert einen Kunden-Event und möchte allen Kunden im Einzugsgebiet des Events eine Einladung schicken.





aBusiness erfüllt alle Anforderungen im Collaboration Management.

	Adressen:	Kontakte, Mitarbeitende, Kunden, Lieferanten
E	Akquise:	Kampagnen, Leads, Kontaktverlauf, Newsletter
ĬŸ	Ziele erreichen:	Projekte, Tasks, Aufgaben, Follow-Trough, Files
**	Kunden:	Kundenanfrage- Management, Ticketsystem, Support
	Offerten	

Rechnungen

	Waren- wirtschaft:	Lager, Produkte, Inventar
	Buchhaltung:	Kreditorenbuchhaltung, Debitorenbuchhaltung, Mehrwertsteuer, Personalbuchhaltung
%	Management- Informationen:	Umsätze, Zahlen, Cash-Flow, tagesaktuelle Bilanzen und Erfolgsrechnung
	Backend für	

Onlineshop

«aBusiness ermöglicht es mir, mich ganz auf meine unternehmerischen Ziele zu konzentrieren. Ich kann Rechnungen von Peru aus verschicken. Wenn ich in der Schweiz bin führe ich dank aBusiness meine peruanischen Mitarbeitenden.»



Thomas Schwegler,
Tropical Mountains GmbH,
Kaffee-Unternehmer



Offerten & Aufträge

Dank aBusiness kann jeder Mitarbeiter selbständig Offerten erstellen. Wenn jeder Offerten erstellen kann, dann steigen die Umsätze und die Abhängigkeit von einzelnen Schlüsselpersonen hebt sich auf.

Ihre Mitarbeitenden haben in aBusiness jederzeit Zugriff auf aktuelle Produkte und können diese mit aktuellen Preisen in die auszustellenden Offerten einfügen.

Und das Schönste dabei ist: wenn Ihr Kunde bestellt, wird aus der Offerte automatisch ein Task, mit dessen Hilfe Ihr Team den Auftrag effizient ausführen kann. Per Knopfdruck werden dabei alle erforderlichen Produkte bei den entsprechenden Lieferanten bestellt. Und auch die Rechnung kann sofort und automatisch erstellt werden. Auf Wunsch geht die Rechnung auch gleichentags über ein Druckzentrum auf die Post. So sparen Sie sich den Posthoten



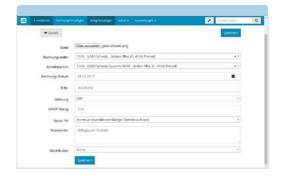


Buchhaltung

Warum muss das Führen der Buchhaltung in vielen Firmen mit so enormen Kosten verbunden sein? Lassen Sie Buchungen vollautomatisch von aBusiness erstellen und legen Sie alle Belege revisionssicher in aBusiness ab. Durch den punktgenauen Abgleich von Bank-Files stimmt Ihre Finanzbuchhaltung jederzeit mit den realen Bankkonten überein.

Die Mehrwertsteuer-Abrechnung, Bilanz und Erfolgsrechnung stehen jederzeit frisch aktualisiert zum Ausdruck bereit.





«Mit aBusiness schaffen wir Effizienz in der Abwicklung unserer Geschäfte, und Effizienz im Management unserer Mitarbeitenden. Dank aBusiness ist Effizienz nun Teil unserer Unternehmenskultur geworden.»



René Bugmann, delphin teamwork AG, Geschäftsführer



Weniger Datenbanken

Ihre Mitarbeitenden verlieren wertvolle Arbeitszeit im Zusammensuchen von Daten und im Pflegen der verschiedenen Datenbanken?

Setzen Sie dem ein Ende. In aBusiness ist alles in einer einzigen Datenbank: Adressen, Briefe, E-Mails, Leads, Tasks, Rechnungen, Offerten, Zahlungen, Mahnungen, Word-Dokumente und Dateien. Alles ist in einer einzigen Datenbank und alles lässt sich in der «aBusiness-Suche», die ganz Google nachempfunden ist, rasch wieder auffinden.





Mehr Resultate

René Bugmann ist Geschäftsführer der delphin teamwork AG. Er gibt seiner Assistentin Selina einen Task. Erst in der nächsten Woche erinnert er sich, dass er ihr diesen wichtigen Task gegeben hat. Als er bei Selina nachfragt, stellt er fest, dass der Task bei ihr untergegangen ist.

Vermutlich haben auch die Teams in Ihrer Firma eine Menge von Tasks zu erledigen. Und da ist es doch schon fast normal, dass Tasks liegen bleiben. Wenn es aber wichtige Tasks sind, die Ihr Unternehmen nach vorne bringen könnten, dann schadet die Nicht-Erledigung Ihrem Geschäft.

Wie wäre es nun, wenn die Tasks, die liegen bleiben, sich selbständig bei Ihren Mitarbeitenden, bei interessierten Team-Kollegen und beim Teamleiter melden würden?

In diesem Fall hätte Selina den Task aufgrund des gesellschaftlichen Drucks schon lange erledigt. Bei aBusiness schalten Sie diese nützliche Funktion ganz einfach per Knopfdruck pro Task ein. So vergessen Ihre Mitarbeitenden nie mehr wichtige Tasks.









aBusiness ist ein Produkt der Software-Firma Langmeier Software GmbH

Ihr Integrations-Partner:

